PLANO 100K

OS PRIMEIROS PASSOS

A NOVA ONDA

— DO DROPSHIPPING —

Sumário

Introdução 01

Cronograma da série A Nova Onda do Dropshipping 02

Acesse os Links Úteis 03

Como cheguei até aqui 04

O que é Dropshipping 05

Onde surgiu a Nova Onda 06

Conheça os Resultados Reais 07

Veja o que falaram da última temporada 08

7 dicas para chegar voando 09

Glossário 10

Fechamento 11

Suas Anotações 12

Boas práticas de condução 13

A NOVA ONDA
— DO DROPSHIPPING —

INTRODUÇÃO

Seja muito bem-vindo(a) à A Nova Onda do Dropshipping!

Me chamo Gustavo Henrique e serei o seu mentor nessa jornada de transformação financeira, profissional e pessoal.

Mais do que apresentar o plano para vender 100 mil reais todos os meses, quero te mostrar uma nova maneira de enxergar o mundo e como você é responsável direto pelas mudanças fundamentais na sua vida.

Este material não é apenas mais um PDF que vai ficar perdido no seu computador ou celular.

Eu reuni as informações mais importantes pra você ter tudo fácil num só lugar.

Deixei detalhado o nosso cronograma das aulas, os links úteis pra você não se perder, dicas de como se preparar e no final ainda tem um glossário com termos técnicos para você já ir estudando.

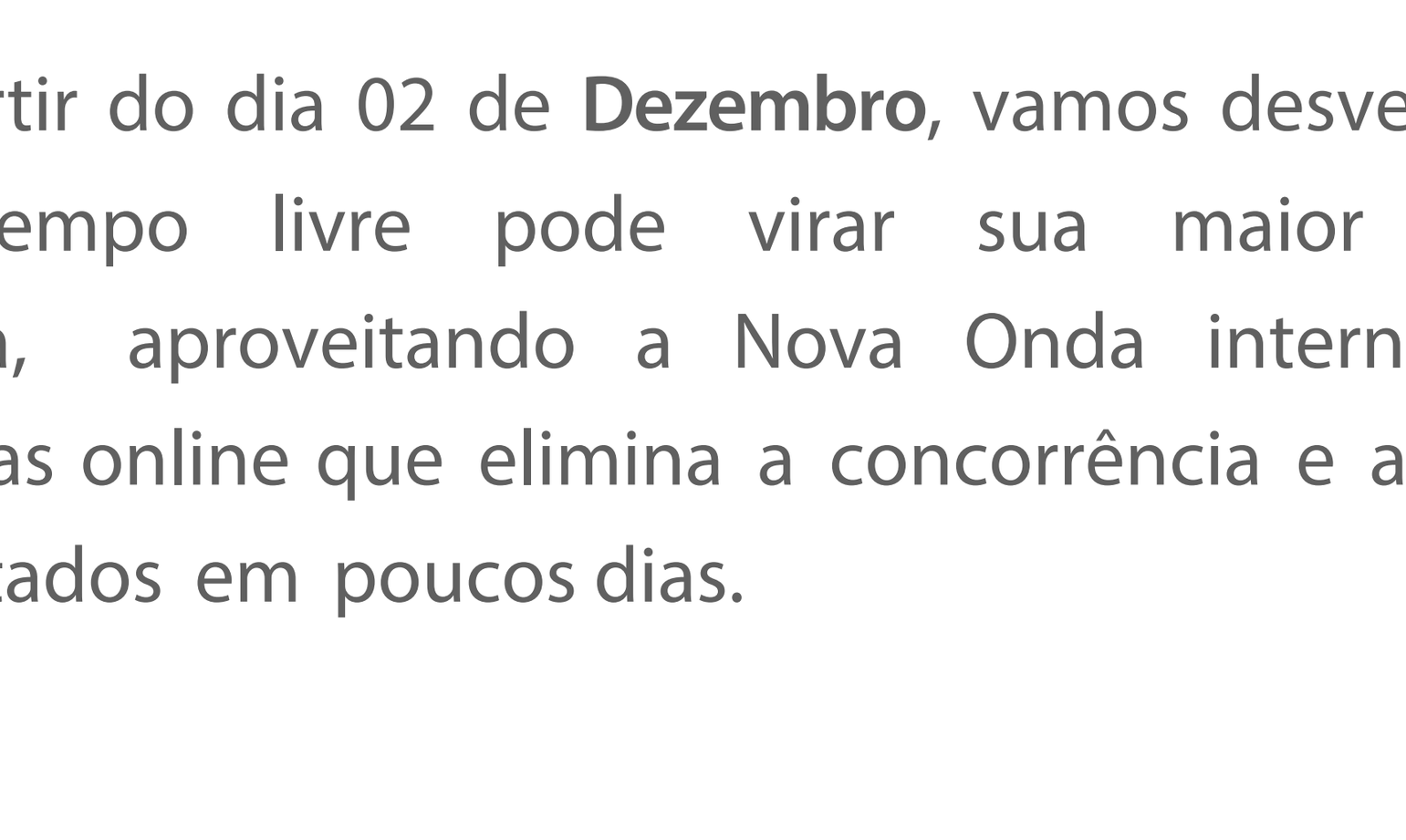
Ficou tão top que dá pra chamar de Dicionário do Drop.

Aqui você vai saber mais sobre o que é o Dropshipping, como funciona esse modelo de negócio, onde surgiu a Nova Onda e como você pode aproveitar a maior oportunidade da década para vender mais de 100 mil todos os meses.

Essa primeira parte é a chave para entender como pessoas desacreditadas estão conquistando resultados extraordinários em tempo recorde, começando do absoluto zero.

É bem importante que você leia do início ao fim e clique em todos os links pra chegar preparado na estreia ao vivo.

A partir do dia 02 de **Dezembro**, vamos desvendar como seu tempo livre pode virar sua maior fonte de renda, aproveitando a Nova Onda internacional de vendas online que elimina a concorrência e acelera seus resultados em poucos dias.



Eu vou dar o meu máximo ao longo dos 3 dias para daqui a pouco ser você o próximo case de sucesso

A NOVA ONDA
— DO DROPSHIPPING —



Eu acredito que o sucesso exige mais que desejo. Demanda ação, estratégia e comprometimento.

Por isso, prepare-se para mergulhar fundo, aplicar cada conhecimento e desafiar seus limites durante a série de aulas sobre A Nova Onda do Dropshipping.

Se você está disposto a agarrar esta oportunidade, o futuro é seu para construir um negócio sólido, lucrativo e finalmente acabar com as suas preocupações financeiras.

Bora voar juntos?

A NOVA ONDA
— DO DROPSHIPPING —

CRONOGRAMA DA SÉRIE A **NOVA ONDA DO DROPSHIPPING**

Preparei um cronograma especial repleto de conteúdos que vão abrir seus olhos para o poder do dropshipping. Se liga no que está te esperando na série com 3 aulas ao vivo:

AULA 01: 02 de dezembro às 20h

Como acelerar 10 anos em 1 usando a Nova Onda para construir o próprio império no Dropshipping.

No nosso primeiro encontro, vou te mostrar passo a passo como montar sua loja online sem precisar de estoque. Vamos explorar desde a escolha da plataforma até a customização da sua loja, garantindo que você possa começar seu negócio no seu tempo livre, sem complicações.

AULA 02: 03 de dezembro às 20h

Explorando produtos com potencial milionário e baixa concorrência internacional

Nesta aula, vamos mergulhar no mundo dos produtos de alta demanda. Vou compartilhar com você como e onde encontrar produtos com potencial milionário que podem acelerar seus resultados. Vamos falar sobre técnicas de pesquisa e validação que vão te economizar tempo e dinheiro.

AULA 03: 04 de dezembro às 20h

Como começar a usar os anúncios online para vender mais de 100 mil reais por mês

No último dia, o foco é fazer você vender e muito! Vou ensinar como criar campanhas de anúncios online eficazes que podem levar sua loja a faturar mais de 100 mil reais por mês. Vamos abordar as estratégias de marketing digital que realmente funcionam para o dropshipping.

Dica de ÁGUIA: Cada uma dessas aulas é um bloco de construção para o seu sucesso no Dropshipping. Por isso, faça o possível para estar ao vivo. Vai ter interação, exemplos práticos, sessão tira-dúvidas e, claro, muito mais conteúdo top!



ACESSE OS **LINKS ÚTEIS**

Para tornar sua jornada pel**a** Nova Onda ainda mais fácil e prática, reunimos uma lista de links essenciais.

Aqui, você encontrará tudo o que precisa para se preparar até chegar a estreia no dia **02** de **Dezembro**.

Pesquisa de Inscritos

Preparei um formulário com perguntas rápidas para conhecer melhor o seu momento e poder adaptar ainda mais cada aula da série de acordo com a sua realidade. Se ainda não respondeu, faça isso agora mesmo.

Clique aqui para responder a pesquisa em menos de 5 minutos

Site da série A Nova Onda

Acesse o site oficial para ter mais informações, sinopses, conteúdo das aulas e recursos extras durante a série de episódios.

Clique aqui para acessar o site oficial do evento

Instagram

Siga o Gustavo no Instagram e acompanhe os stories para ter dicas diárias, insights exclusivos e atualizações em tempo real de cada episódio. Clique aqui para seguir o Gustavo

YouTube

Se inscreva no canal do Gustavo e receba conteúdos aprofundados sobre dropshipping e estratégias de vendas online toda a semana.

Clique aqui para se inscrever no canal do YouTube

Clique em cada um dos links e use esses recursos com sabedoria.

COMO CHEGUEI **ATÉ AQUI**

Minha vida não é uma história de sucesso da noite para o dia.

Nasci em Ipatinga, Minas Gerais, e me tornei apenas mais um engenheiro frustrado, preso a um salário de míseros 1500 reais e sonhando com a liberdade.

Mas preso a um salário de míseros 1500 reais.

Trabalhava de turno, dormia pouco e fui destruindo a minha saúde física e mental.

Na época, eu fui diagnosticado com TDAH, tive crises de ansiedade e princípio de depressão. Esse era o Gustavo até 2019:



Mas eu sabia que aquela vida não era pra mim.

Um certo dia, comecei a ler um livro sem grandes expectativas.

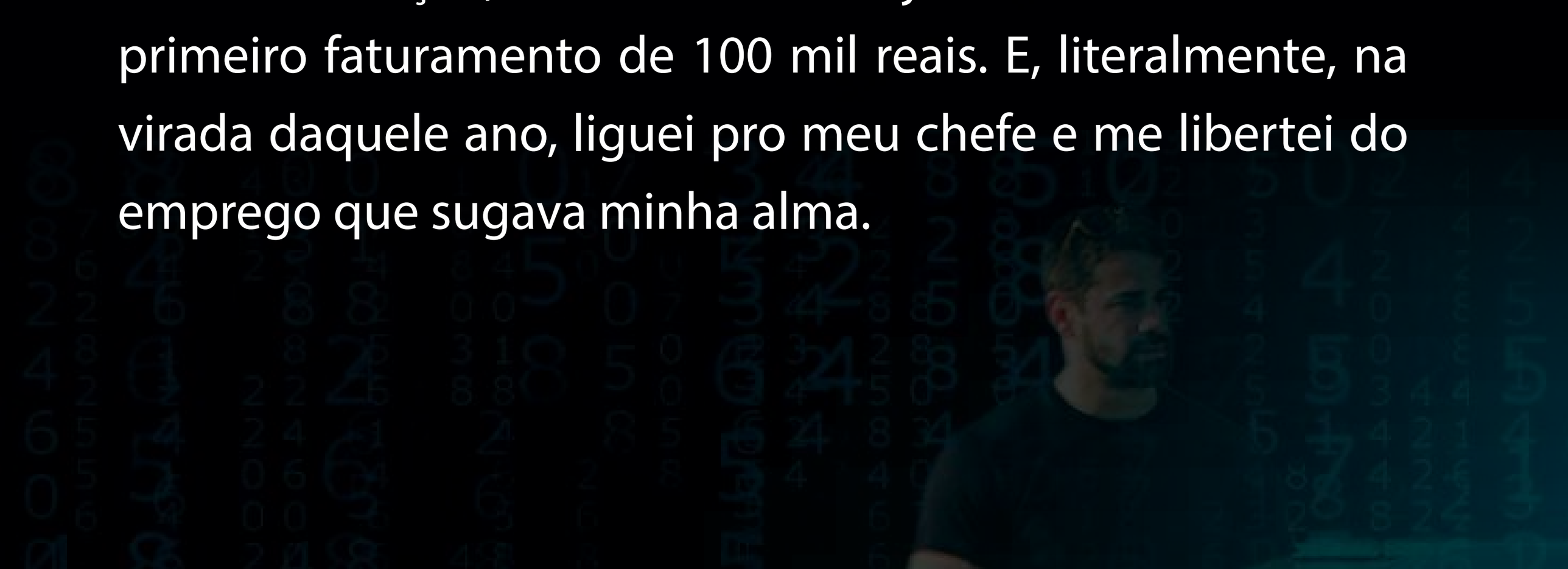
De repente o autor de 'Pai Rico, Pai Pobre' me abriu os olhos para a urgência de fugir daquela prisão que eu chamava de emprego.

Fiquei tentando empreender diversas vezes e falhei em todas. Mas cada fracasso apenas me deixou mais forte.

Em outubro de 2020, tudo mudou quando descobri o Dropshipping.

Me apeguei naquele um último fio de esperança e não larguei mais.

Com dedicação, em dezembro já comemorava meu primeiro faturamento de 100 mil reais. E, literalmente, na virada daquele ano, liguei pro meu chefe e me libertei do emprego que sugava minha alma.







Hoje, com mais de 10 milhões faturados, vivo a liberdade que um dia parecia um sonho improvável.

De desacreditado para empresário multimilionário com a internet.

Agora, estou aqui para compartilhar com você não só uma estratégia de vendas, mas uma filosofia de vida.

Lembre-se, cada palavra neste manual é uma semente plantada em solo fértil, pronta para crescer e romper a superfície cinzenta da conformidade.

Você é do tamanho do seu próprio sonho. Nunca se esqueça disso.

A NOVA ONDA
DO DROPSHIPPING

O QUE É **DROPSHIPPING**

Imagine poder vender qualquer coisa, de tênis a eletrônicos, sem ter que investir em estoque e guardar um monte de produtos em casa.

Isso é Dropshipping: você vende, outro envia e o cliente paga pra você.

Como Funciona?

1. **Você anuncia:** Coloca produtos na sua loja virtual.
2. **Cliente compra:** Alguém vê, gosta e compra.
3. **Fornecedor envia:** Você passa o pedido pro fornecedor, e ele manda direto pro cliente.
4. **Você lucra:** Vendeu por R$ 100, pagou R$ 70 pro fornecedor, ficou com R$ 30 de lucro.

Quais as vantagens?

- **Sem Estoque:** Esqueça aquela pilha de caixas na sala.
- **Investimento Baixo:** Nada de gastar uma grana preta comprando produto.
- **Trabalhe de Qualquer Lugar:** Na praia, no sofá de casa, ou até na cama.

E a Concorrência?

No Brasil, tá começando a ficar apertado. Mas olha a dica: América Latina tá só começando.

É como se os outros países estivessem 10 anos atrasados da gente. Isso significa que tem menos gente vendendo, e com isso você tem mais chance de brilhar.

Pra Quem Serve?

Pra você que tá cansado de bater ponto e quer ser dono do próprio destino. Se você tem vontade de empreender, mas tá sem grana pra investir pesado, dropshipping pode ser a ponte para o seu futuro.

O que precisa para começar?

Você só precisa de um computador ou celular, e conexão com a internet. Não precisa de nenhuma formação específica ou experiência prévia.

Aqui, você vai descobrir que não é necessário ter um monte de dinheiro guardado para começar. Dropshipping é sobre usar o que você já tem e dar o primeiro passo em direção ao seu negócio online.

ONDE SURGIU **A NOVA ONDA**

Enquanto todo mundo brigava por um espaço no mercado digital aqui no Brasil, ninguém prestava atenção nos países vizinhos da América Latina. Percebi que lá fora, o mercado estava como o Brasil em 2016: cheio de oportunidades e pouca concorrência. Foi aí que a chave virou!

Qual o impacto dessa descoberta?
Essa mudança de direção foi como sair de um congestionamento e encontrar uma estrada livre. De repente, eu estava vendendo produtos em mercados que estavam praticamente virgens para o dropshipping.

Já imaginou o resultado, né? Uma explosão nas vendas e nos lucros, algo que eu mal conseguia imaginar antes. Hoje, eu escalo para 100, 200 até 500 mil reais a cada 30 dias.

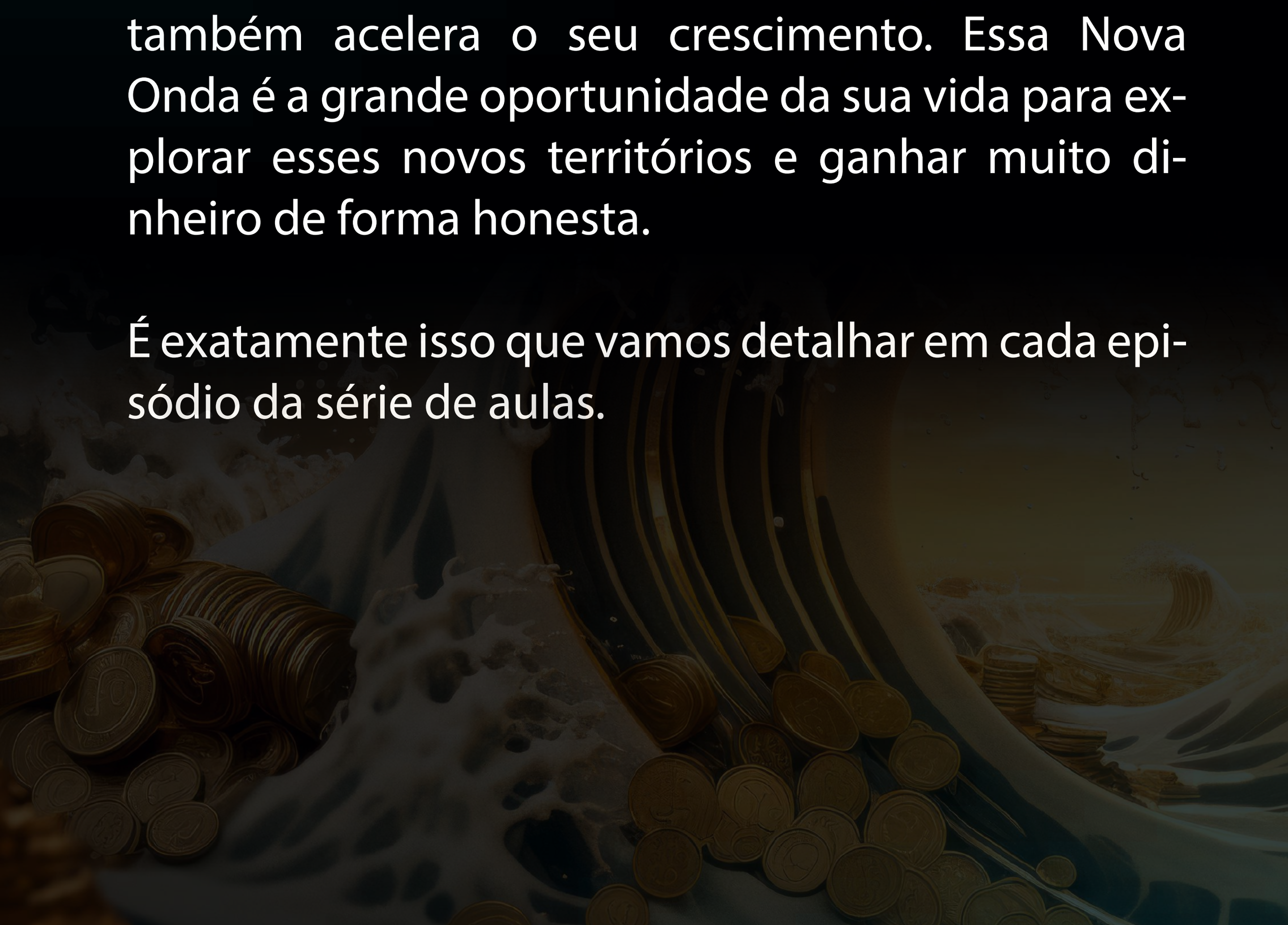
Por que isso é importante para você?
Agora, pense comigo: se você está achando que já chegou tarde demais para começar, que o dropshipping no Brasil está muito concorrido…

Eu estou aqui para te mostrar que ainda há um campo aberto a ser explorado. E não é fazendo mais do mesmo, mas sim, mirando em mercados onde a competição ainda não pegou fogo.

Imagine ter a chance de começar em um lugar onde a demanda é alta, mas poucos estão vendendo.

Isso não só aumenta suas chances de sucesso, mas também acelera o seu crescimento. Essa Nova Onda é a grande oportunidade da sua vida para explorar esses novos territórios e ganhar muito dinheiro de forma honesta.

É exatamente isso que vamos detalhar em cada episódio da série de aulas.

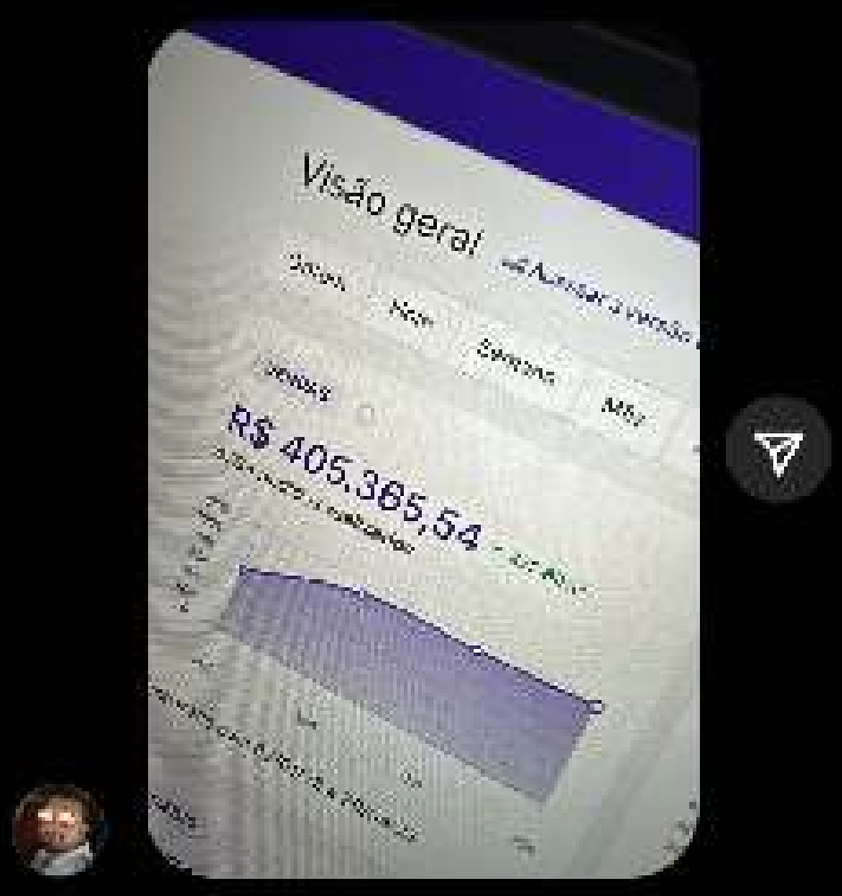


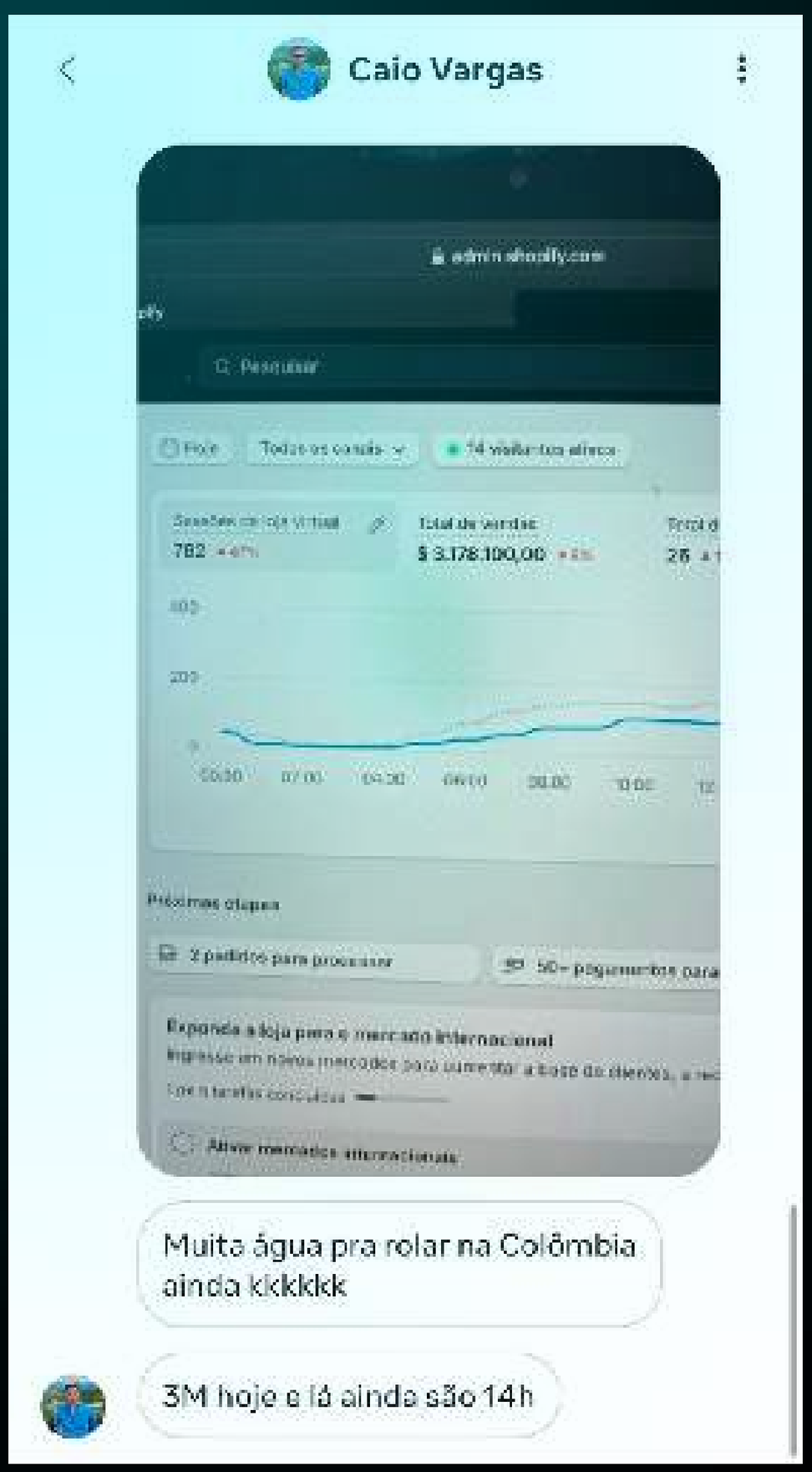
CONHEÇA **RESULTADOS REAIS**

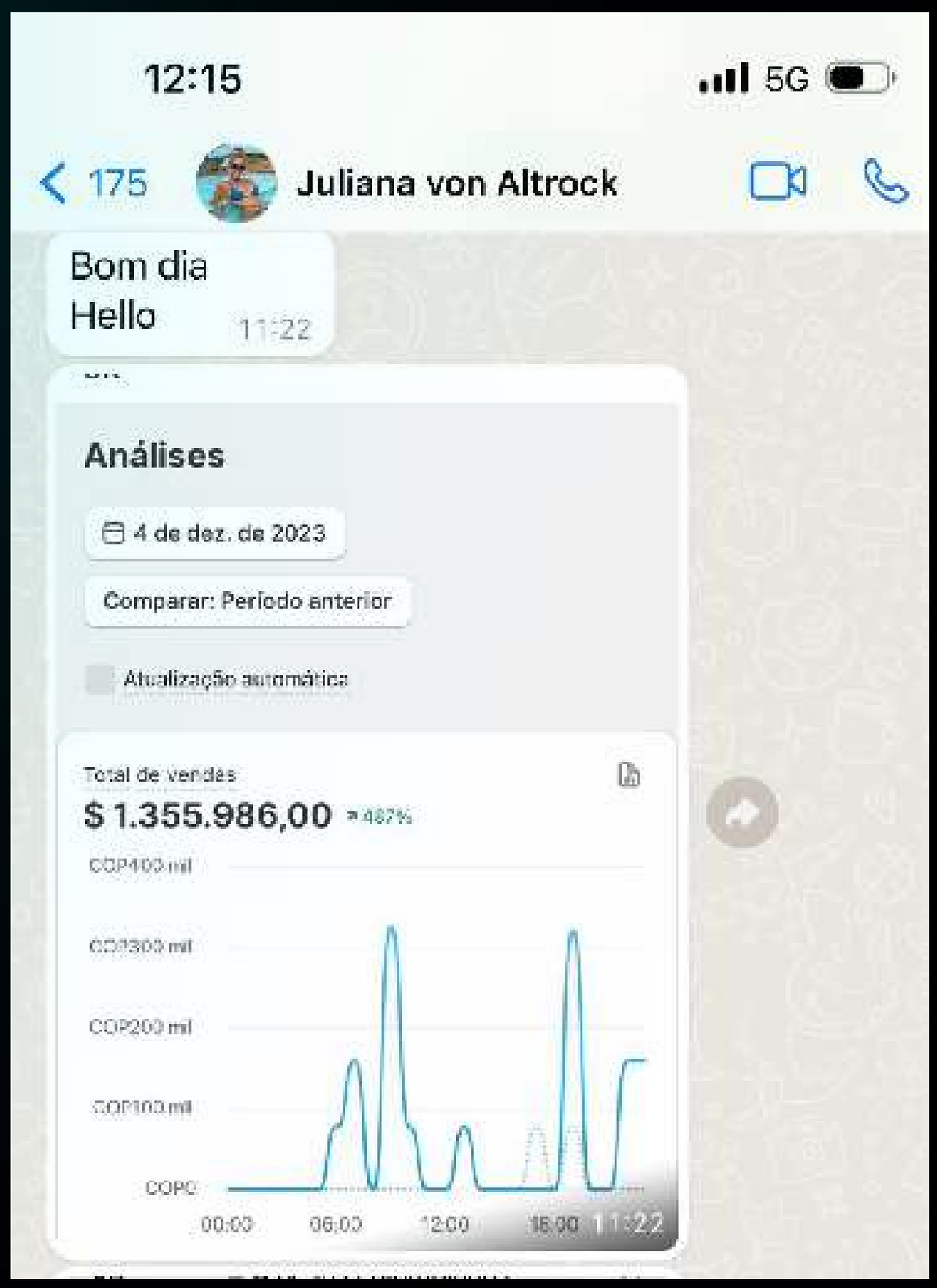
Quero que você entenda algo importante: cada história de sucesso começou exatamente onde você está agora.

Pessoas reais, totalmente desacreditadas pela família e amigos, com sonhos e desafios diários, que decidiram dar um passo à frente e transformar suas vidas através do dropshipping.

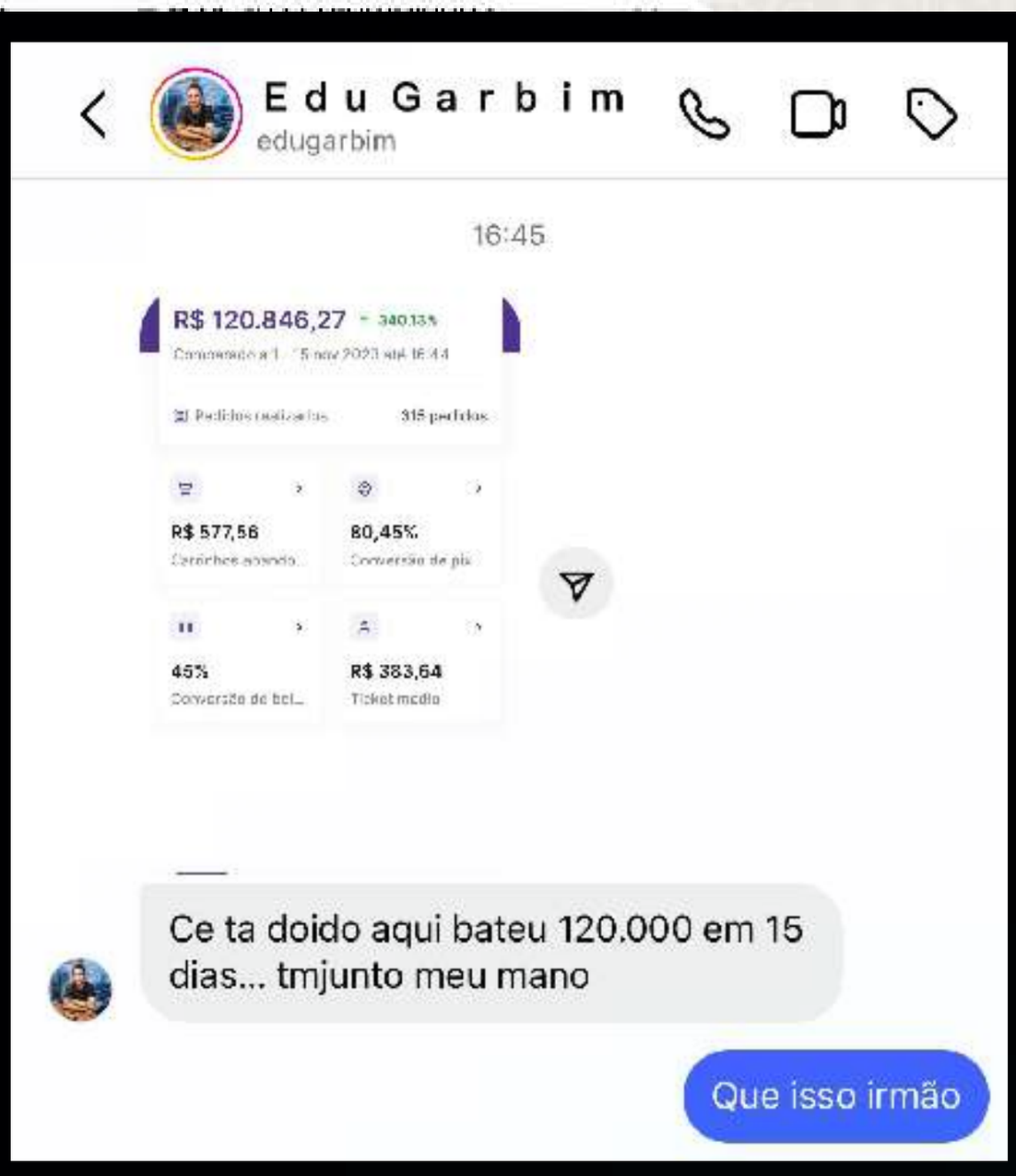
Estes depoimentos não são apenas relatos de vitória, eles são provas vivas de que é possível sair do zero e alcançar resultados incríveis, mudando completamente o rumo da sua vida financeira em poucos meses.











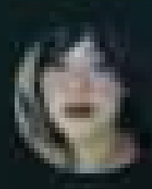
Nós temos mais de 200 prints como esses lá no meu perfil do Instagram. São dois destaques completos de resultados de alunos.

Se colocássemos todos aqui, ficaria um arquivo muito pesado para enviar pelo WhatsApp. Então colocamos apenas alguns aleatórios para te inspirar.

A NOVA ONDA
DO DROPSHIPPING

VEJA O QUE FALARAM DA **ÚLTIMA TEMPORADA**

Nada melhor do que deixar os próprios participantes contarem como é a experiência das aulas



Emmily Ferreira de Andrade Esse curso foi a melhor escolha que eu fiz. Minha loja tá linda!!!

R

Rodrigo Abreu ja comprei muitos curso e nenhum deles trouxe tanto conhecimento como essas Live



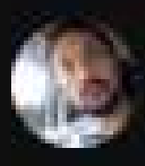
Joseane Fonseca gente q dedicação do Gusta Entrega tudo com uma energiaaa fora de base



Ana Paula Gonçalves Eu vou provar que uma pessoa de mais de 50 anos também consegue.

D

Deborah Castello Branco Martins Eu anotei tanta coisa!! To chocada.. Vc é muito bom!



Kleiton Nogueira estou vendo tudo isso e so passa na minha cabeça as pessoas da minha familia e amigos que vou ajudar isso vai mudar não so a minha vida mas de pessoas a minha volta

7 DICAS PARA
CHEGAR VOANDO

Aqui estão algumas dicas para você se preparar e aproveitar ao máximo para absorver todo o conhecimento que vamos compartilhar durante a série.

1. Ambiente de Estudo:

Escolha um lugar tranquilo e livre de distrações na sua casa para assistir às aulas. Um espaço organizado e confortável pode aumentar sua concentração e aprendizado.

2. Material de Apoio:

Mantenha o Plano 100K por perto e também separe papel e caneta para anotar ideias, insights e ações. Isso ajuda a fixar novas informações no nosso cérebro com mais facilidade.

3. Conexão Estável:

Verifique sua conexão com a internet antes das aulas para não se frustrar com interrupções ou problemas técnicos indesejados

4. Participação Ativa:

Interaja no grupo de WhatsApp e durante as aulas. Pergunte, compartilhe suas experiências e tire dúvidas. O aprendizado é muito mais rico quando é compartilhado.

5. Mentalidade Aberta:

Venha de coração e mente abertos. Abraçar novas ideias e aceitar quebrar crenças limitantes são fundamentais para absorver tudo que a série tem a oferecer.

6. Compromisso com a Ação:

Esteja preparado para colocar a mão na massa. A teoria é importante, mas a prática leva ao sucesso. Se comprometa a aplicar o que aprender, passo a passo, sem medos.

7. Comprometimento com as Aulas:

Marque na sua agenda os dias e horários das aulas: 0**2**, **03** e **04** de **dezembro**, sempre às 20h. Dedique esse tempo para estar ao vivo e seja disciplinado com o horário para não se atrasar.

Seguindo essas dicas, você estará no caminho certo para não apenas aproveitar essa Nova Onda, mas também para implementar as estratégias corretas e começar a ver resultados reais no seu próprio negócio.

GLOSSÁRIO

Para garantir que todos estejam alinhados e entendam os conceitos fundamentais do evento, aqui vai um glossário rápido dos termos mais importantes que você vai encontrar durante a série.

1. Dropshipping: Modelo de negócio onde você vende produtos sem necessariamente possuir um estoque físico. Você anuncia, vende, e o fornecedor entrega diretamente ao cliente.

2. Loja Online: Um site ou plataforma online onde os produtos são expostos e vendidos. No dropshipping, é sua vitrine para o mundo digital.

3. Shopify: Plataforma de e-commerce usada para criar sua loja virtual sem complicações técnicas.

4. Marketplace: Plataforma online que conecta vendedores e compradores, como o Mercado Livre, Amazon, Magazine Luiza e Aliexpress.

5. AliExpress: Marketplace chinês popular entre donos de lojas virtuais para encontrar produtos a preços competitivos.

7. Fornecedor: Parceiro comercial que possui os produtos em estoque e se responsabiliza pelo envio direto ao cliente após a venda.

8. Nicho de Mercado: Segmento específico de mercado com características e demandas particulares, escolhido para direcionar as estratégias de venda.

9. Conversão (venda): Ação desejada realizada pelo visitante da loja virtual, como a compra de um produto.

10. Margem de Lucro: Diferença entre o custo do produto e o preço de venda.

11. Ticket Médio: Valor médio das vendas realizadas em um determinado período. Importante para entender o desempenho do negócio.

12. Escala: Aumento progressivo no volume de vendas e operações, visando maior lucratividade sem proporcionalmente aumentar os custos.

13. Funil de Vendas: Modelo estratégico que descreve a jornada do cliente, desde o primeiro contato com a loja até a compra.

14. Upsell: Estratégia de oferecer um produto complementar ou superior no momento da compra para aumentar o valor do pedido.

A NOVA ONDA
— DO DROPSHIPPING —

15. Cross-sell: Recomendação de produtos relacionados ao que o cliente já está comprando para incrementar a venda.

16. Checkout Transparente: Processo de compra simples e direto, sem redirecionamentos.

17. Chargeback: Reversão de uma venda realizada via cartão de crédito, geralmente por contestação do titular.

18. Landing Page: Página de destino criada especificamente para campanhas de marketing, focada em conversão.

19. Copywriting: Arte de escrever textos persuasivos para incentivar a venda.

20. Anúncios Online: Publicidade veiculada em plataformas digitais, como Facebook, Google e Instagram, para atrair clientes à loja virtual.

21. Tráfego: Fluxo de visitantes a uma loja virtual ou página de vendas.

22. Tráfego Orgânico: Visitantes que encontram sua loja através de buscas naturais, sem anúncios.

23. Tráfego Pago: Visitantes que chegam à sua loja através de anúncios pagos.

25. ROI (Retorno Sobre Investimento): Métrica que calcula o retorno obtido sobre cada real investido em anúncios ou outras estratégias de marketing.

Estes termos são a base do nosso vocabulário durante a série A Nova Onda.

Quanto mais familiarizado com eles, mais rica e produtiva será a sua experiência.

Preparado para mergulhar de cabeça nesse oceano?

FECHAMENTO

Chegamos ao final dessa primeira parte do Plano 100K, mas isso aqui é um ponto de partida para algo que pode mudar tudo pra você e pra alguém que você quer levar junto nessa jornada.

Quando eu larguei meu emprego de engenheiro e mergulhei de cabeça no Dropshipping, eu não tinha ideia de onde isso ia me levar.

Mas uma coisa eu sabia: sozinho a gente até chega rápido, mas acompanhado a gente vai muito mais longe.

Por isso, tô te fazendo um convite. Não só pra você se jogar de cabeça na série A Nova Onda do Dropshipping, mas pra trazer alguém junto.

Pode ser aquele seu amigo que também tá doido pra dar um basta na rotina, ou quem sabe um familiar que tá sempre do seu lado, e que também merece essa virada de chave.

Porque, na boa, dividir o sucesso com alguém especial tem um gosto que dinheiro nenhum compra.

Então, pensa aí: quem você quer que esteja ao seu lado?

Manda esse plano para essa pessoa agora e chama pra voar alto com a gente ao longo da série de aulas.

Bora fazer história juntos?

Tamo junto,

Gustavo Henrique.



SUAS **ANOTAÇÕES**

Este espaço é dedicado exclusivamente a você, para registrar insights, ideias e planos de ação que surgirem durante cada episódio d'A Nova Onda do Dropshipping.

Anotar é mais do que lembrar, é tornar concreto os seus desejos e traçar o caminho para realizá-las.

Como usar este espaço:

Durante as Aulas: Anote os pontos-chave, dúvidas ou novas ideias que surgirem. Isso ajuda a manter o foco e facilita a revisão do conteúdo mais tarde.

Planeje suas Ações: Ao final de cada aula, reserve um momento para escrever pelo menos uma ação prática que você pode realizar imediatamente para se aproximar do seu objetivo de 100K por mês.

Registre suas Vitórias: Use este espaço também para celebrar cada pequeno sucesso no seu caminho. Ver o seu progresso documentado será um grande motivador para continuar.

Lembre-se: O conhecimento adquirido se multiplica quando aplicado. Suas anotações são o primeiro passo para transformar aprendizado em ação. E ação, em resultados.

A NOVA ONDA
— DO DROPSHIPPING —

A NOVA ONDA
— DO DROPSHIPPING —